

Reverse Factoring - Χρηματοδοτώντας την εφοδιαστική αλυσίδα

Του Γιώργου Καραγιαννόπουλου (Διευθύνων Σύμβουλος Eurobank Factors)

Δημοσίευση: Φεβρουάριος 2022 – www.capital.gr

Η πανδημία μας υπενθύμισε πόσο σημαντική είναι η απρόσκοπτη λειτουργία της εφοδιαστικής αλυσίδας σε μια παγκοσμιοποιημένη οικονομία και η εξασφάλιση της χρηματοδότησης της είναι απαραίτητο συστατικό για την αποκατάσταση της ομαλότητας σε περιόδους διαταραχών της οικονομικής δραστηριότητας.

Ένα από τα βασικά εργαλεία χρηματοδότησης της εφοδιαστικής αλυσίδας είναι το reverse factoring ή το ευρύτερο supply chain finance, που καλύπτει και τις φάσεις της αγοράς πρώτων υλών, της παραγωγής και αποθεματοποίησης, επιπλέον της χρηματοδότησης της εμπορικής απαίτησης από την πώληση.

Σύμφωνα με πρόσφατη μελέτη της McKinsey, η χρηματοδότηση της εφοδιαστικής αλυσίδας (SCF) είναι ο ταχύτερα αναπτυσσόμενος τομέας στην ευρύτερη παγκόσμια αγορά trade finance των 7 τρις. δολαρίων, με προσδοκώμενο ρυθμό ανάπτυξης της τάξης του 20 - 24% μέχρι τουλάχιστον το 2024.

Το reverse factoring εμπλέκει έναν μεγάλο αγοραστή (προϊόντων ή υπηρεσιών), τους προμηθευτές του και έναν εξειδικευμένο χρηματοδοτικό φορέα (εταιρεία factoring ή αντίστοιχη διεύθυνση μιας τράπεζας). Ο χρηματοδοτικός φορέας παρέχει ρευστότητα στο δίκτυο των προμηθευτών έναντι των επιβεβαιωμένων υποχρεώσεων που έχει προς αυτούς ο αγοραστής για αγορές που έχει πραγματοποιήσει με πίστωση.

Χρηματοδοτικά σχήματα όπως το reverse factoring εξασφαλίζουν την ομαλή λειτουργία της εφοδιαστικής αλυσίδας αφού διασφαλίζουν τη ρευστότητα των προμηθευτών ενός ισχυρού αγοραστή μέσα από ένα μοντέλο χρηματοδότησης. Δεν απαιτούνται άλλου είδους εξασφαλίσεις ή προϋποθέσεις, ενώ οι υπηρεσίες παρέχονται με προνομιακό κόστος ανάλογα με την πιστωτική ισχύ του αγοραστή και ταχύτητα, αφού όλο το χρηματοδοτικό κύκλωμα λειτουργεί αυτοματοποιημένα, μέσω ηλεκτρονικής πλατφόρμας. Σε τέτοια σχήματα, ο αγοραστής είναι, κατ' εξοχήν, κάποια μεγάλη επιχείρηση με εύκολη πρόσβαση σε πιστωτικές γραμμές και συχνά, ειδικά στο εξωτερικό, φέρει και επενδυτική διαβάθμιση.

Η διασφάλιση της ρευστότητας των προμηθευτών αποτελεί exéγγυο για την ικανότητα τους να ανταποκριθούν στην υποχρέωσή τους για παροχή προϊόντων, πρώτων υλών ή υπηρεσιών προς τον αγοραστή. Είναι προφανής ο σημαντικός ρόλος που έχουν τέτοια χρηματοδοτικά μοντέλα όπως το reverse factoring, ειδικά σε περιόδους όπως η πανδημία.

Πρόκειται για ένα εργαλείο με ιδιαίτερη αξία για μεγάλους αγοραστές που αναγκάστηκαν να παρατείνουν τις υποχρεώσεις τους προς τους προμηθευτές τους εξαιτίας της απότομης μείωσης ή και της διακοπής της δραστηριότητάς τους, εξαιτίας των ιδιαίτερων συνθηκών της πανδημίας αλλά και της τάσης τους για προληπτική αποθεματοποίηση, προκειμένου να αντιμετωπίσουν την υπερβάλλουσα ζήτηση που αναμένουν με την επανεκκίνηση της οικονομικής δραστηριότητας.

Η πρόσβαση των προμηθευτών σε τέτοια σχήματα ενισχύει όμως και την έννοια της επιχειρηματικής κοινότητας χάρη στη λογική του μη αποκλεισμού και των μικρών παικτών οι οποίοι, κάτω από άλλες συνθήκες, θα αδυνατούσαν να δανειοδοτηθούν από τον παραδοσιακό πιστοδοτικό μηχανισμό των τραπεζών ή θα υποχρεώνονταν σε υψηλά κόστη και παροχή εμπράγματων ασφαλειών. Πρόκειται για μια επιχειρηματική πρακτική συμβατή με τις αρχές της Υπεύθυνης Τραπεζικής και των κριτηρίων ESG, που δικαίως διαχέονται πλέον σε όλο το φάσμα της βιώσιμης επιχειρηματικότητας. Δεν πρέπει να παραβλέπει άλλωστε κάποιος πως όσο πιο χαμηλά είναι τα κόστη λειτουργίας των εφοδιαστικών αλυσίδων τόσο πιο φθινό θα πρέπει να είναι το κόστος του τελικού προϊόντος που πληρώνει ο καταναλωτής και είναι βέβαιο πως και το χρηματοδοτικό κόστος έχει ουσιαστική συμβολή στην τελική αξία.

* Ο κ. Γιώργος Καραγιαννόπουλος είναι CEO της Eurobank Factors και Πρόεδρος της Ελληνικής Ένωσης Factoring.

Αν επιθυμείτε να δείτε τη δημοσίευση παρακαλώ πατήστε [εδώ](#)